

Exemple

Prenons l'exemple d'une entreprise dont la production passe de 5 millions d'euros en 2002 à 6 millions en 2006. D'où provient cette augmentation ? De l'augmentation des quantités produites ou d'une variation des prix ?

On sait qu'au cours de cette période les prix ont augmenté de 15%.

Le calcul en euros constants va donc se faire ainsi :

1) Première étape : on calcule l'indice des prix

- On pose la base 100 l'année de départ ; ici, l'indice des prix est donc de 100 en 2002.

- On calcule l'indice des prix en 2006 : ici, il est égal à 115 (car l'augmentation des prix est de 15%).

2) Deuxième étape : on calcule la production en volume (ou en euros constants pour 2002 et 2006 :

$$\text{Production en volume en 2002} = \frac{5\,000\,000}{100} \times 100 = 5\,000\,000 \text{ euros}$$

$$\text{Production en volume en 2005} = \frac{6 \text{ millions d'euros}}{115} \times 100 \approx 5,217 \text{ millions d'euros constants de 2002}$$

3) On calcule le taux de variation de la production en volume, et on obtient ainsi l'augmentation des quantités produites

⇒ ici, *en volume* (ou *en euros constants* de 2002) la production n'a augmenté que d'environ 4,35%. Attention : le calcul se fait FORCEMENT en %, vous ne pouvez pas dire que la production a augmenté de 217 000 euros.

⇒ **TOUT TABLEAU DONNE EN VOLUME OU EN EUROS CONSTANTS VOUS PERMET DE DEDUIRE DIRECTEMENT L'EVOLUTION DE LA QUANTITE DE PRODUITS ; A L'INVERSE, TOUT TABLEAU DONNE EN VALEUR OU EN EUROS COURANTS NE VOUS LE PERMET PAS.**

4) Salaire réel et salaire nominal

Dans le cas des salaires, le problème est le même que dans celui de la production : une augmentation des salaires dans le temps ne signifie pas nécessairement que l'individu peut acheter plus de B&S.

Exemple : Le salaire d'un salarié passe de 1 000 euros en 2005 à 2 000 en 2006.

Question : peut-on en déduire qu'il peut consommer plus ?

En fait, ***tout dépend de l'évolution des prix*** : si les prix ont augmenté de 100%, alors en fait il ne peut consommer que la même quantité de biens et de services !

Tout comme pour connaître l'évolution de la production, il faut calculer le salaire en euros constants.

Un peu de vocabulaire : Le *salaire nominal* est celui réellement gagné par l'individu en termes monétaires (c'est donc le salaire en euros courants), alors que le *salaire réel* (qu'on appelle aussi *pouvoir d'achat*) correspond à la quantité de B&S que l'on peut acheter avec son salaire nominal (c'est donc en euros constants). Plus l'inflation est forte et moins le pouvoir d'achat sera élevé.

⇒ Salaire réel : (Salaire nominal / Indice des prix) x 100

⇒ **SEULS LE SALAIRE REEL OU LE POUVOIR D'ACHAT ONT DE L'IMPORTANCE ; CE QUI COMPTE, CE N'EST PAS DE GAGNER PLUS D'ARGENT, MAIS DE SAVOIR SI AVEC CETTE SOMME SUPPLEMENTAIRE ON PEUT CONSOMMER PLUS DE BIENS ET DE SERVICES.**

5) Taux d'intérêt réel et taux d'intérêt nominal

Imaginons que vous empruntiez pour un an 100 euros à 5% d'intérêt. Vous devrez donc rembourser 105 euros au bout d'un an.

Imaginons à présent que les prix aient augmenté de 5% sur l'année. Cela signifie que, pour acheter la même quantité de biens et de services qu'avec 100 euros en début d'année, il faut 105 euros en fin d'année.

⇒ Par conséquent, la valeur « réelle » de 105 euros en fin d'année est la même que 100 euros en début d'année !

On dit alors que le **taux d'intérêt « réel »** est nul.

Vous l'aurez compris, le taux d'intérêt réel est en fait le taux d'intérêt « en volume » ou « en euros constants ».

On devrait donc le calculer ainsi : Taux d'intérêt réel : (Taux d'intérêt nominal / Indice des prix) x 100... mais en fait, on fait : **Taux d'intérêt réel = taux d'intérêt nominal – taux d'inflation.**

On a alors la règle suivante : quand le taux d'intérêt réel est positif, ce que les prêteurs qui sont gagnants ; quand les taux d'intérêts réels sont négatifs, ce sont les emprunteurs qui sont gagnants.